

技術探索、導入支援

新規事業・新商品のための技術提携・業務提携

コースの目的

自社独自で新規事業・新商品開発を行う場合には、非常に高いリスクを覚悟しなければなりません。そこで、できるだけ低いリスクで参入するには、その事業や商品をすでに事業化している企業を見つけ出して業務提携や技術提携を結ぶことです。多くの場合、自社が考えている新規事業・新商品案はどこかの企業がすでに事業化している可能性が高いというのが実状です。この事業機会探索サービスでは、まず貴社の新規事業進出分野に適合する新規事業ターゲットを決めます。それをガイドラインとして、適合する事業を持っている企業、特に、ベンチャー企業を探し出し、日本へ進出する意志の有無を確認してリストアップします。それらの候補企業を貴社と共同で評価し最適企業を選択します。そして、貴社とともに相手企業を訪問し、提携交渉の場の設定から最終的な提携に至るまでを一貫してお手伝いいたします。

大江事務所

欧米のコンサルティング企業と提携して、欧米各国の最先端技術や事業機会を紹介するオポチュニティ・ハンティング・サービスおよび米国、ヨーロッパにある提携候補企業の探索サービスを行っています。提携しているコンサルティング会社は、米国TCインターナショナル社、英国TIE社（欧州全般）、イスラエルNIT社、韓国ユニコ社です。

紹介内容例

LCD検査装置・・・ドイツのカメラ・メーカーとの業務提携
画像計測装置・・・アメリカの画像計測メーカーとのSI契約
半導体デザイン事業・・・アメリカの半導体企業との合弁
起業講座・・・アメリカのビジネススクールとの提携