（株）総合コンサルティングオアシス 主催

# 新事業創出プログラム　●ワークショップ編●

2017年

**9/27（水）**

東京開催

## 新事業と新市場開拓による企業の成長戦略 ～ケースで学ぶ仮説のマネジメント～

10:00 ～ 17:00　受付開始 9:30～

**会 場**　早稲田スペースＣ３（新宿区西早稲田２-５-１３　ＩＴＯビル２階）

市場が縮小しているなか、企業が売り上げを維持・拡大を図っていくためには、新事業を開発し、新しいマーケットを獲得していくことが不可欠です。
この「新事業創プログラム」では、株式会社総合ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ オアシスが長年にわたり培ってきた《新事業開発》に関するノウハウとネットワークを活かし、貴社の成長を担う新事業計画の作成と、それを実行するための人材の育成を行います。

**※同一のプログラムを大阪で８月３１日に開催予定です。詳しくはお問い合わせください。**

### プログラム内容

- なぜ新事業開発なのか？
- ビジネスモデル・キャンバスで事業コンセプトを確立する
- BMOで事業を評価する
- 仮説の抽出と検証の方法

### 講師紹介

**大江 建　(株)総合ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ オアシス代表取締役　早稲田大学研究推進部参与**
米国メリーランド大学理学博士(Ph.D.)米国コロンビア大学経営学修士(MBA)
ダイモジャパン社社長を経て、大江事務所を創立。研究開発マネジメントのコンサルティング、グローバル人材育成コンサルティングに従事。早稲田大学ビジネススクール教授、早稲田大学インキュベーションセンター長を歴任。
ASEAN・日本起業家教育評議会(AAJEE)の発起人として、ASEAN各国の大学や中小企業支援機関とのネットワークを構築している。

### ご参加費

おひとり様あたり 35,000円（消費税、教材費を含みます）

### お申し込み方法

**①貴社名 ②部署名 ③ご参加者名(代表者) ④ご参加者数 ⑤お電話番号 ⑥メールアドレス**を明記のうえ、下記までお申し込みください。折り返し、ご案内をお送りいたします。

### お申し込み・お問い合わせ先

株式会社総合ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ オアシス (担当:石黒) 〒169-0051 東京都新宿区西早稲田2-5-13
電話：03-3205-3447　FAX：03-3205-3709　e-mail：oasis@oasis3.com

●ミニ・コンサルティング編●

## 「自社分析と新事業探索」

新事業開発ツール（ＢＭＣ、ＢＭＯ）を用いて自社事業を分析し、実践的に手法を学びます。その結果に基づき、コンサルタントが新事業の課題についてコメントいたします。集合型研修ではなく、貴社のもつテーマで、会社ごとに実施するものです。

■所要回数：2回（1回目3時間、2日目3時間　1回目と2回目の間は1週間～10日ほどあけます）
■日程：9月～10月　（お申し込み時に貴社のご要望日程を承ります）
■内容：①自社の現状分析、②新事業の戦略構築、③新事業推進・新市場開拓コンサルティング
※貴社テーマを扱うにあたっては、事前に総合ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ オアシスとの守秘義務を締結いたします。
■費用：45万円/1社・1テーマ　（消費税を含みます）※交通費等の実費をご負担いただきます。
■場所：貴社内（社外を希望の場合は、担当までご相談ください。）

抽出された課題に対応したサポート

●フィールドワーク編●

## 「顧客ニーズ把握のための アトリビュート分析」

顧客の購買決定要因を探るとともに、競合との差別化を明確にするためのツール「アトリビュート分析」を用いて、実践的に仮説を検証する個別コンサルティング プログラムです。

【これまでの実施例】
■回数：3か月間に3回のセッション
■内容：アトリビュート分析の説明、仮説設定、フィールドワークによる仮説検証、事業コンセプトの再構築

## 「海外市場開拓のための 実践マーケティング」

日本の中堅・中小企業の進出先として、その潜在能力の高さが期待されるASEANに赴き、実践的にマーケティングを行います。
単なる視察にとどまらず、将来の人材獲得も視野に入れた現地大学生とのディスカッション、現地の優良中小企業との交流など実践的なプログラムです。
次回は、カンボジアでの開催を予定しています。

【これまでの実施例】
■開催地：マレーシア
■日程：5泊6日
■内容：マーケット視察、現地学生との進出戦略構築ディスカッションとプレゼンテーション　他

### ご受講者の声

**ビジネスモデル**の全体像が分かりやすく理解でき、安心してテーマ推進ができるようになりました。（食品・エンジニア）

**新事業をより魅力的**に構築することができました。今回学んだ仮説のマネジメントの手法を活かして、事業を成功に導きたいです。（化学・管理者）

**技術者にも、**「ビジネス」の視点からアイデア・発想が求められていることを痛感しました。（バイオ・エンジニア）

お申し込み・お問い合わせ

**株式会社 総合コンサルティングオアシス**　担当：石黒

URL:https://www.oasis3.com　〒169-0051東京都新宿区西早稲田2-5-13
電話：03-3205-3447　FAX:03-3205-3709　e-mail：oasis@oasis3.com